

Agent Commercial Immobilier Indépendant H/F

Description

OPTINERIS RH, Conseil en Ressources Humaines, intervient au sein du groupe OPTINERIS RH pour accompagner les entreprises dans leurs enjeux RH depuis 20 ans.

L'expertise de nos consultants, alliée à la force de notre réseau nous permet de répondre à toutes les solutions RH de manière qualitative et certifiée.

Partenaire RH, nous accompagnons l'ensemble des salariés par le biais de la détection, l'évaluation et le développement des compétences.

Responsabilités

En tant que consultant de ses clients, un **Agent Commercial Immobilier Indépendant H/F** en CDI sur les secteurs de Angoulême, Vars, La Couronne, La Rochefoucauld.

En tant qu'**Agent Commercial Immobilier Indépendant**, votre mission principale sera de prospecter, négocier et conclure des transactions immobilières.

Vous serez responsable de la gestion complète du processus de vente, depuis la prospection de clients potentiels jusqu'à la signature de l'acte de vente.

1. Prospection :

Identifier et contacter des clients potentiels.

Analyser les besoins des clients et évaluer leurs capacités financières.

2. Commercialisation :

Présenter les biens immobiliers aux clients.

Organiser des visites et accompagner les clients tout au long du processus.

3. Négociation :

Négocier les conditions de vente avec les parties impliquées.

Faciliter la communication entre l'acheteur et le vendeur.

4. Suivi Administratif :

Gérer la documentation liée aux transactions immobilières.

Assurer le suivi administratif jusqu'à la clôture de la vente.

5. Veille du Marché :

Suivre les tendances du marché immobilier local.

Informar la direction des évolutions et opportunités

6. Rémunération : variable en fonction de la performance

Qualifications

****Profil recherché :****

- Esprit d'initiative et sens du service client.
- Excellentes compétences en communication et en négociation.

Organisme employeur

OPTINERIS RH

Type de poste

Indépendant

Date de début du poste

Dès que possible.

Lieu du poste

16000, Angoulême

Horaires

Journée.

Salaire de base

30000

Date de publication

25 mars 2024

- Capacité à travailler de manière autonome et à atteindre des objectifs de vente
- Expérience préalable dans le secteur immobilier.
- Diplôme en immobilier ou expérience équivalente.
- Connaissance approfondie du marché immobilier local.
- Permis de conduire valide.
-

Dans le cadre de notre politique de recrutement et de diversité, nous étudions, à compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.